



# EN DETALLE:

EVERDEAL | EVERYTECH | EVERYWHERE

JUNIO 2025



COSTA RICA |

## ¿PUEDE LA INTELIGENCIA ARTIFICIAL REDACTAR MIS CONTRATOS COMERCIALES?

La Inteligencia Artificial (IA) ha venido a revolucionar la forma en cómo hacemos negocios e interactuamos con otros. Ya no es necesario ser un contador para entender el balance de resultados de una empresa, ni ilustrador para diseñar una caricatura a partir de una fotografía. Ya no se requiere ser abogado para redactar un contrato.

Las herramientas de IA ofrecen una solución económica a problemas cotidianos por los que muchas veces no estamos convencidos de pagar un servicio. Supongamos que hay dos empresas que tienen una relación comercial de 20 años de antigüedad con un contrato verbal. Si en 20 años no han pagado un abogado para redactar un contrato, ¿por qué habrían de hacerlo ahora con las facilidades que proporciona la IA?

Si bien la IA nos ayuda a resolver estos temas sin involucrar a un profesional, es importante tomar en cuenta estos cinco aspectos antes de confiar a ciegas en un contrato generado por IA:



ASPECTOS QUE SE DEBEN TOMAR EN CUENTA A LA HORA DE SUSCRIBIR CONTRATOS REDACTADOS POR INTELIGENCIA ARTIFICIAL



## 1. NO TODOS LOS CONTRATOS SON IGUALES

La IA nos va a redactar un contrato base, con insumos que obtiene de cualquier parte del mundo y en cualquier industria, por lo que si bien será una buena referencia, no necesariamente se va a ajustar a las necesidades de las partes. Todas las relaciones comerciales son diferentes y esas particularidades de la relación con su socio comercial, podrían no verse reflejadas en un contrato generado por IA.



## 2. LOS PROMPTS AYUDAN, PERO NO SON INFALIBLES

Las instrucciones que le brindemos a la herramienta pueden ayudarnos a definir aspectos únicos de la relación comercial que queremos formalizar pero, dependiendo de la instrucción, la herramienta nos puede sugerir una redacción que al final no se adapta o no protege aquello que intentamos resguardar. Adicionalmente, si utilizamos un prompt que no es el adecuado, podemos terminar con un contrato que no cumple con el fin para el cual lo creamos.

- “

TODAS LAS RELACIONES COMERCIALES SON DIFERENTES Y ESAS PARTICULARIDADES DE LA RELACIÓN CON SU SOCIO COMERCIAL, PODRÍAN NO VERSE REFLEJADAS EN UN CONTRATO GENERADO POR IA

” -

### 3. HAY LEYES ESPECIALES PARA INDUSTRIAS ESPECÍFICAS

En Costa Rica hay una serie de relaciones comerciales que se encuentran reguladas por leyes especiales, como por ejemplo, las relaciones de distribución con casas extranjeras. Este tipo de leyes existen en diferentes jurisdicciones para diversas industrias, por lo que el contrato que nos redacte una herramienta de IA podría incluir protecciones o restricciones que no son aplicables a la relación comercial que se pretende formalizar.

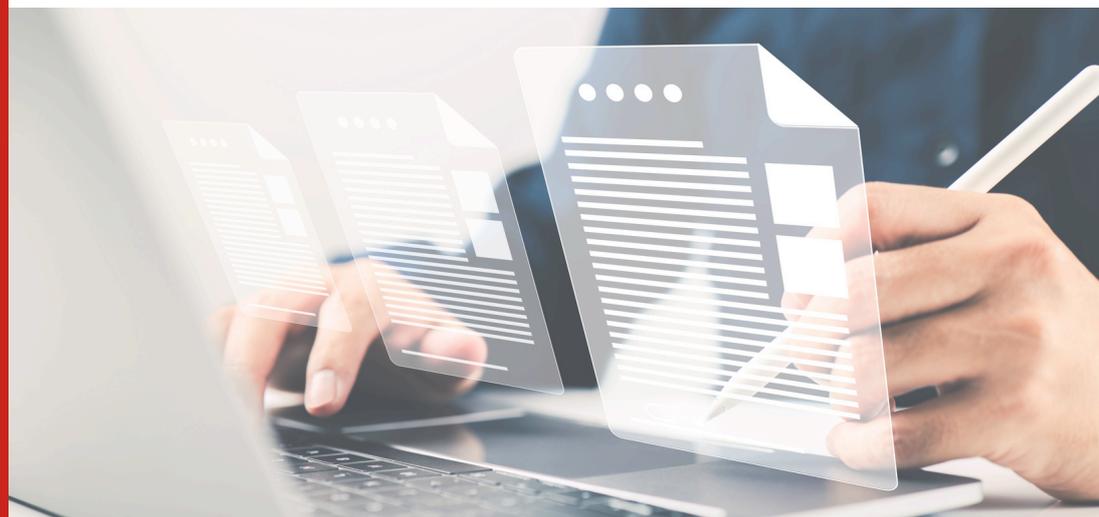
### 4. LA HERRAMIENTA PUEDE ALMACENAR INFORMACIÓN CONFIDENCIAL

Sería irónico pensar que la herramienta que utilicé para formalizar mi relación comercial con un socio, sea la causante de un incumplimiento contractual, pero esto puede pasar. Muchas veces los contratos comerciales incluyen datos e información privilegiada de las partes contratantes que son considerados información confidencial. Al solicitar a la herramienta la redacción de un contrato podemos, sin intención, divulgar información confidencial que podría provocar incumplimientos graves a las disposiciones contractuales.

— “

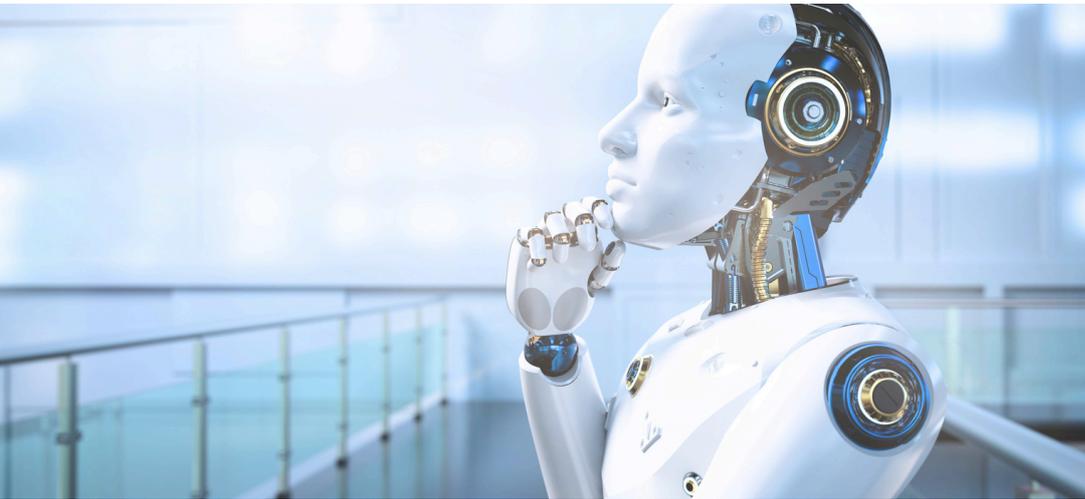
SERÍA IRÓNICO PENSAR QUE LA HERRAMIENTA QUE UTILICÉ PARA FORMALIZAR MI RELACIÓN COMERCIAL CON UN SOCIO, SEA LA CAUSANTE DE UN INCUMPLIMIENTO CONTRACTUAL, PERO ESTO PUEDE PASAR

— ” —



## 5. LA HERRAMIENTA NO VA A PENSAR EN EL PEOR ESCENARIO

Así como nadie se casa pensando en que se va a divorciar, nadie comienza una relación comercial pensando que va a terminar mal, pero pasa. A la hora de terminar una relación comercial, las cláusulas de terminación y resolución de conflictos se vuelven relevantes para definir los pasos a seguir. Las herramientas de IA podrían sugerir cláusulas que no son aplicables bajo la legislación en la que las partes están operando, dejando a ambas en un limbo para reclamar cualquier incumplimiento. Igualmente, si los socios comerciales tienen distintas nacionalidades, la herramienta podría redactar una cláusula de resolución de conflictos que no pueda ejecutarse, dejando a las partes a la merced de procesos judiciales o arbitrales que tarden años sin resolución mientras se determina cuál es la forma en la que se debe proceder para terminar un contrato o sanear la relación comercial.



Sí podemos confiar en la IA para la redacción de nuestros contratos, pero no debemos dejar de lado que un contrato redactado como un traje a la medida para nuestra relación comercial, tiene una infinidad de beneficios que ayudan a proteger nuestras inversiones.

- “

LAS HERRAMIENTAS DE IA PODRÍAN SUGERIR CLÁUSULAS QUE NO SON APLICABLES BAJO LA LEGISLACIÓN EN LA QUE LAS PARTES ESTÁN OPERANDO, DEJANDO A AMBAS EN UN LIMBO PARA RECLAMAR CUALQUIER INCUMPLIMIENTO

” -



EVERDEAL | EVERYTECH | EVERYWHERE

En ECIJA podemos asistirle con el acompañamiento y resolución de temas relacionados con la realización de contratos comerciales.

ECIJA

Avenida Escazú, San José  
Flamingo, Guanacaste  
T. 4000.1141



ECIJA | Legal